



LE 5 MAGGIORI OFFERTE PUBBLICHE INIZIALI DEL 2021 PER DIMENSIONE DELLE TRANSAZIONI

Questo è stato un anno record per le società che si sono quotate in borsa, con startup e marchi noti che hanno attinto a un mercato pubblico affamato di investimenti. Secondo la società di ricerca sulle IPO Renaissance Capital, il 2021 è stato l'anno più intenso per le IPO, con 399 offerte che hanno raccolto complessivamente 142,5 miliardi di dollari.

As we close out 2021, here is a list of the largest Venture Capital-backed public debuts of the year. We included venture capital-backed companies that went public this year on the Nasdaq or New York Stock Exchange and ranked them by deal size (not valuation).

Alla fine del 2021, ecco un elenco dei maggiori debutti pubblici dell'anno sostenuti da Venture Capital. Abbiamo incluso le società sostenute da venture capital che si sono quotate in borsa quest'anno sul Nasdaq o sulla Borsa di New York e le abbiamo classificate in base alle dimensioni dell'operazione (non alla valutazione).

L'elenco comprende società di tutto il mondo, società che non hanno ancora fatto soldi (come è ovvio) e società che si sono quotate in borsa in altri modi oltre alla tradizionale IPO.

No. 1: Rivian

- Data dell'IPO: 10 novembre 2021
 - Soldi raccolti all'IPO: 11,9 miliardi di dollari
 - Valutazione all'IPO: 66,5 miliardi di dollari
- Alcuni investitori: Amazon, Ford Motor

Rivian è in cima alla lista delle più grandi IPO del 2021, senza nemmeno avere un prodotto sul mercato di massa. Il produttore di veicoli elettrici ha raccolto il maggior numero di fondi tra tutte le società sostenute da VC che si sono quotate in borsa quest'anno nella sua IPO di novembre, raggiungendo una valutazione di 66,5 miliardi di dollari. Probabilmente ha contribuito il fatto che Amazon è stato uno dei principali investitori e ha preordinato una grande flotta di veicoli dall'azienda, quindi la sua pipeline di vendite è forte.

No. 2: Coupang

- Data dell'IPO: 11 marzo 2021
- Soldi raccolti all'IPO: 4,6 miliardi di dollari
- Valutazione all'IPO: 60 miliardi di dollari
 - Alcuni investitori: Fondo SoftBank Vision, Sequoia Capital

La piattaforma di e-commerce con sede in Corea del Sud è stata quotata in borsa in quella che all'epoca era la più grande IPO dell'anno. Coupang ha raccolto 4,6 miliardi di dollari attraverso la sua offerta pubblica iniziale, assicurandosi una valutazione di 60 miliardi di



dollari. Tra i maggiori vincitori dell'IPO ci sono stati il SoftBank Vision Fund e Greenoaks Capital. Coupang ha raccolto circa 3,4 miliardi di dollari come società privata.

No. 3: Lucid Motors (via SPAC)

- Data dell'IPO: 25 luglio 2021
- Soldi raccolti all'IPO: 4,6 miliardi di dollari
- Valutazione all'IPO: 24 miliardi di dollari

Alcuni investitori: Fondo di investimento pubblico dell'Arabia Saudita, Venrock

Quest'anno è stato un anno importante per le società di veicoli elettrici che si sono quotate in borsa, in particolare attraverso società di acquisizione a scopo speciale. Le SPAC in generale sono state molto popolari quest'anno e numerose società di veicoli elettrici hanno scelto di utilizzarle per raccogliere capitali, poiché le SPAC consentono alle società che si quotano in borsa di utilizzare le proiezioni future nel loro marketing e molte società di veicoli elettrici non hanno ancora raggiunto i ricavi. Tra queste c'è Lucid Motors, che non ha ancora un veicolo sul mercato, ma ha comunque raccolto 4,6 miliardi di dollari con la sua IPO. Al momento dell'offerta pubblica, la società è stata valutata 24 miliardi di dollari, a dimostrazione del fatto che gli investitori scommettono sul fatto che, una volta lanciate le auto, Lucid avrà la grande opportunità di diventare un attore dominante nel settore dei veicoli elettrici.

No. 4: Grab (via SPAC)

- Data dell'IPO: 2 dicembre 2021
 - Soldi raccolti all'IPO: 4,5 miliardi di dollari
 - Valutazione all'IPO: 40 miliardi di dollari
- Alcuni investitori: Signite Partners, Emtek Group

La società di trasporto e consegna Grab, con sede a Singapore, si è quotata in borsa verso la fine dell'anno in uno dei più grandi debutti pubblici, raccogliendo 4,5 miliardi di dollari attraverso la fusione SPAC. L'azienda, valutata 40 miliardi di dollari, si è unita ad Altimeter Growth Corp. per diventare la più grande società a chiudere una fusione SPAC, secondo quanto riportato dalla CNBC. Grab è sostenuta da investitori come Experian Ventures e Emtek Group.

No. 5: Didi

- Data dell'IPO: 30 giugno 2021
 - Soldi raccolti all'IPO: 4,4 miliardi di dollari
 - Valutazione all'IPO: 73 miliardi di dollari
- Alcuni investitori: Toyota Motor, SoftBank Vision Fund



La storia dell'IPO di Didi è una storia di trionfi e tragedie (ok, forse è un po' drammatico). Il gigante cinese del ride-hailing si è quotato in borsa durante l'estate, raccogliendo 4,4 miliardi di dollari e guadagnando una valutazione di 73 miliardi di dollari. Ma subito dopo l'IPO, il governo cinese ha dato un giro di vite a Didi, bloccando essenzialmente i nuovi download della sua app e facendo crollare il prezzo delle azioni. Le azioni di Didi hanno sofferto dal suo debutto in pubblico e la società ha annunciato l'intenzione di ritirarsi dalla Borsa di New York meno di sei mesi dopo l'IPO.

Fonti: Renaissance Capital, Crunchbase

--

Dichiarazione di non responsabilità

DC Advisory Sagl (LLC), Svizzera pubblica il presente rapporto solo a titolo di informazione generale, senza tenere conto delle circostanze, delle esigenze o degli obiettivi dei lettori. I lettori sono tenuti a valutare l'adeguatezza di qualsiasi raccomandazione, previsione o altra informazione alla propria situazione individuale e a consultare il proprio consulente per gli investimenti.

DC Advisory Sagl (LLC) non sarà responsabile, né i suoi dipendenti, collaboratori o agenti, di eventuali perdite derivanti da investimenti basati su raccomandazioni, previsioni o altre informazioni contenute nel presente documento. Il contenuto di questa pubblicazione non deve essere interpretato come una promessa, una garanzia o un'implicazione, esplicita o implicita, che le informazioni previste si realizzino, che i lettori traggano profitto dalle strategie qui esposte o che le perdite ad esse collegate possano essere limitate. Qualsiasi investimento conforme alle raccomandazioni contenute in un'analisi può essere rischioso e può comportare perdite, in particolare se le condizioni o le ipotesi utilizzate per le previsioni o menzionate nell'analisi non si verificano come previsto e le previsioni non si realizzano.

DC Advisory Sagl (LLC) utilizza fornitori di informazioni finanziarie e le informazioni di tali fornitori possono costituire la base di un'analisi. DC advisory Sagl (LLC) non si assume alcuna responsabilità per l'accuratezza o la completezza delle informazioni qui contenute.

202201 © DC Advisory